



Frédéric SERRIERE
Expert en stratégie et économie
Silver Economy

ETUDE 2014 50plus Communication

leMarchedesSeniors.com
Portail du Marché des Seniors et Silver Economy depuis 2003

études - conseil - veille - formations - experts - documents - videos

Edité par
Senior Strategic > Cliquez-ci
1er réseau international d'experts du vieillissement

Date 14/08/2014

► Accueil > Tous les articles

ACCUEIL

LES SECTEURS

- tous les articles
- toutes les interviews
- alimentation
- automobile
- banque - assurance
- bien être - forme
- commerce - distribution
- démographie
- economie
- emploi
- habitat - logement
- innovations
- médias
- retraite
- santé
- silver économie
- société
- technologies
- tourisme loisirs
- transport
- autres

**CLUBS
PROFESSIONNELS**



CONTACTS

SeniorStrategic
soumettre mes infos
contacts

[Tweets de @FredSerriere](#)



Lionel Ricou : Le Cercle Silver Economy de Genève a pour objectif est de sensibiliser aux opportunités offertes par le vieillissement



Vous êtes le président du Cercle Silver Economy de Genève, pouvez-vous nous le présenter ?

Notre cercle a été fondé le 22 juillet 2014. Son objectif est de sensibiliser les entreprises et investisseurs aux opportunités offertes par le vieillissement de la population et de créer les conditions-cadres favorables à la constitution d'un secteur économique du vieillissement de la population. D'ici 2030, le nombre de plus de 65 ans en Suisse devrait augmenter de plus de 40% passant de 1.4 à 2 millions, ce qui créera de nouveaux besoins. Depuis 1985, les employés sont obligés de cotiser à la prévoyance professionnelle, une assurance complémentaire à l'AVS introduite en 1948. Leur pouvoir d'achat est ainsi augmenté une fois arrivés à l'âge de la retraite.

Qui est à son initiative ?

Nous sommes quatre professionnels issus de différents milieux – une spécialiste dans le domaine du tourisme, un avocat, un expert de la prévoyance et moi-même actif dans la communication et ayant travaillé six ans comme responsable du secteur politique de l'association suisse des établissements médico-sociaux pour personnes âgées (EHPAD). Nous étions très souvent sollicités par des entrepreneurs ou investisseurs désireux d'aborder le marché des seniors et avons décidé de créer cette plate-forme pour répondre à leurs questions et stimuler des initiatives.

A qui est ouvert ce Cercle ?

Notre cercle est ouvert aux sociétés et entrepreneurs qui souhaitent adapter leurs produits ou prestations aux besoins des seniors ou en créer de nouveaux, aux investisseurs qui veulent aider des porteurs de projets initiant dans le secteur du vieillissement, aux acteurs connaissant bien les besoins des seniors et à toute personne intéressée par ces passionnants enjeux !

Quelles seront ses activités ?

Notre première action aura lieu en automne et consistera en une table ronde sur le thème des opportunités de la silver économie à Genève et en Suisse. Elle réunira notamment des personnes connaissant bien les besoins des seniors et des entrepreneurs ayant déjà une expérience de ce secteur. Ensuite, nous organiserons des événements thématiques et favoriserons l'échange d'information et d'expérience entre les membres. Nous chercherons également à tisser des liens avec les acteurs étrangers de la silver économie et à devenir un centre de compétences. Notre objectif à moyen terme est de favoriser la création de nouveaux produits et services destinés aux seniors.

CSE/LR/11.8.14

Contact : Cercle Silver Economy de Genève, Lionel Ricou, président, portable +41 78 772 22 50, email lionelricou@hotmail.com

Par Frédéric Serrière le 11-08-2014



NEWSLETTERS

entrez votre email → OK

RECHERCHER UN SUJET

OK

CONFERENCES - SEMINAIRES

WEBINAR : Les clés de la communication à destination des Seniors : 2014-09-04 A distance

Matinale SilverEco : les investisseurs de la Silver Economy : 2014-09-09 Paris

AAL Forum 2014 : 2014-09-09 Bucharest

"Les Objets connectés et les Seniors" : 2014-09-10 Paris

Rencontres Internationales de la Silver Economy : 2014-09-16 Paris

WEBINAR : Les clés pour cibler les Seniors sur Internet : 2014-09-18 A distance

2ème Congrès Européen de Stimulation Cognitive : 2014-09-22 Toulouse

Growing the Silver Economy in Europe : 2014-09-23 Bruxelles

WEBINAR : Les clés pour bien vendre aux Seniors : 2014-09-25 A distance

Conférence Vitagora : Préparez-vous à la Gérontofood : 2014-09-25 Melun

Habitat Innovant et Solidaire : 2014-09-25 Metz

Innovation in Ageing Services - Pathways to the Future : 2014-09-25 Amsterdam

E-santé et Silver Economy : rencontres d'affaires et partenariats technologiques : 2014-10-02 Madrid

Les nouvelles technologies au service des seniors : 2014-10-07 Paris

Les rôles des IRT et des living labs sur la Silver Economy : 2014-10-07 Paris

1er Rencontre de la Silver Economy Chinoise - SIC 2014 : 2014-10-09 Guangzhou (Canton), Chine

Conférence sur la Silver Economy : 2014-10-14 Quimper

World Health and Design Forum 2014 : 2014-10-21 Eindhoven

3ème rencontres CNSA : Être proche aidant aujourd'hui : 2014-11-05 Paris

Prendre soin et milieux de vie : 2014-11-13 Paris

Forum « opportunités seniors : créer, innover, se développer sur les marchés de la silver economy » : 2014-11-13 Clermont Ferrand

Journées de la SFTAG : 2014-11-24
Paris

34èmes Journées Annuelles de la SFGG :
2014-11-25 Paris

Société française de la gériatrie et de la
gérontologie : 2014-11-25 Paris

Forum de la Silver Economie et du Marché
des Seniors : 2014-12-11 Paris

Aging in America Conference : 2015-03-
23 Chicago

-

DOCUMENTS



→ Les documents pratiques



→ Lettre d'analyse économique
Frédéric Serrière

Téléchargez gratuitement

Le Guide

Conquérir

le marché des Seniors

et la Silver Economie

SENIOR STRATEGIC



▶ Autres exemples de clients

LES SERVICES

- Conseil directions générales
 - Conseil stratégique et marketing
 - Etudes qualitatives
 - Etudes quantitatives
 - Veille stratégique

 - Formations - conférences
 - Mieux vendre aux Seniors
 - Simulateur de vieillesse
- Proposez votre service

[Société](#) | [Contact](#) | [Presse](#) | [Infos léa.](#) | [Baby boom](#) | [Frédéric Serrière](#) | [Plan du site](#) | [Tags](#)

Contact : Senior Strategic 22 rue Docteur Greffier 38000 France - Téléphone : 33 (0)9 52 63 36 36
N° d'agrément de la CNIL : n° 1238244 - SIRET : 44458564000014 - APE : 7022Z

Ce site [internet d'informations professionnelles](#) propose l'actualité de la [Silver Economie](#) des marchés des [Seniors](#) et des [Baby Boomers](#), [source de croissance](#), avec des [livres](#), des [documents pratiques](#) et des [études](#), un [guide sur les Baby boomers](#), une sélection [d'innovations](#) et [opportunités de business](#) sur ces marchés avec des [formations](#) et des [conférences](#) proposées par des [experts](#). Agetimes est aussi un [WebTV](#)